



**INGRAM<sup>®</sup> MICRO CLOUD**

**Star Program**

”

„Mit dem Ingram Micro Cloud Star Program gehen wir neue und innovative Wege, um unsere Partner bestmöglich zu unterstützen. Egal ob Sie gerade erst am Anfang Ihrer Cloud-Reise stehen und dabei Unterstützung benötigen oder schon weitergereist sind und Ihr Aufwand entsprechend größer ist – wir bieten Ihnen für jede Ausgangssituation zahlreiche Benefits.

Wir sehen unser Cloud Star Program definitiv als gegenseitiges Versprechen zwischen Ihnen und uns, im Cloud-Bereich gemeinsam zu wachsen.“

Dominik Buchholz  
Head of Software & Cloud, Ingram Micro Schweiz



## Inhalt

Über das Programm .....	Seite	3
Gravity .....	Seite	4
Rising Star .....	Seite	6
Super Nova .....	Seite	8
Übersicht .....	Seite	10
Terms and .....	Seite	13
Conditions .....	Seite	14
Kontaktieren Sie uns .....	Seite	15
Impressum .....	Seite	15

\* Irrtümer und Änderungen vorbehalten

„Die einzige  
Konstante im  
Universum ist die  
Veränderung.“

Heraklit von Ephesos  
(griechischer Philosoph ca. 500 v.  
Chr.)

## Greifen Sie mit Ingram Micro Cloud nach den Sternen und werden Sie Teil des Cloud Star Programs!

Entwickeln Sie Ihr Business mit uns gemeinsam in Form eines 3-stufigen Partnerprogrammes und profitieren Sie von interessanten Vorteilen, tollen Rabatten, spannenden Events und der Expertise unserer Cloud-Spezialisten, entwickelt von unserem Ingram Micro Cloud Team für Sie.

Wir möchten Sie auf Ihrer Cloud-Reise begleiten: von den ersten Bodenübungen bis hin zu der Ankunft bei den Sternen.

Wir bereiten Sie auf einen gut fundierten Start vor: In der erste Stufe unseres Programms, "Gravity", rüsten wir Sie mit dem nötigen Know-how und geeigneten Werkzeugen um Sie auf den nächsten grossen Schritt vorzubereiten: "Rising Star", in dem wir Ihnen individuelle Tipps mit an die Hand geben bis hin zur "Supernova", mit der Sie endgültig in der umfangreichen Cloud-Welt ankommen. Sie sind mittlerweile schon ein Profi und setzen die vielen Vorteile gezielt ein und holen noch mehr aus Ihrem Business heraus.

In dieser Broschüre erfahren Sie mehr zu den einzelnen Phasen unseres Programmes mit allen Vorteilen für Sie als unseren Partner.

”

Als Business Development Manager Cloud bei Ingram Micro freue ich mich auf einen steilen Start gemeinsam mit Ihnen! Zusammen werden wir die spannenden Möglichkeiten, die unser Cloud Star Program bietet, erkunden und in die Cloud starten.

Andreas Kipfer  
Senior Solutions Development Executive



**Diese Stufe ist für Business Einsteiger ideal, da sie wertvolle Unterstützung bzw. Mehrwert in den Bereichen Cloud Marketplace, Beratung, Wissen und Preisvorteile erhalten.**

#### **Cloud Marketplace**

Onboarding-Prozess: Wir erklären Ihnen die Grundlagen und Funktionen des Ingram Micro Cloud Marketplace (<https://ch.cloud.im/>) für einen erfolgreichen Start und bauen so gemeinsam das nötige Fundament für die ersten Schritte auf unserer digitalen Cloud-Plattform auf. Sie erfahren alles über das vielfältige Produktangebot, sowie die Buchungsprozesse.

Go-to-Market-(GTM)-Hub: In diesem Bereich in unserem Marketplace finden Sie umfangreiche Marketing- und Sales-Inhalte sowie Materialien für die Präsentation bei Ihren Endkunden.

Whitelabeling: gibt Ihnen die Möglichkeit, den Bestellvorgang in Ihrem Markenauftritt für Ihre Endkunden darzustellen. Somit erscheint für diese alles aus einer Hand.

#### **Beratung**

Wir bieten Ihnen die professionelle Unterstützung durch unser Team. Wir sind auf komplexere Projekte spezialisiert und beraten Sie gerne mit Umsetzungsvorschlägen und Entwürfen.

Außerdem bieten wir Ihnen rund um die Uhr Partner-Support via Telefon oder E-Mail. Wir lassen Sie mit Fragen oder Herausforderungen nicht allein!

#### **Wissen**

Darüber hinaus erhalten Sie von uns den kostenlosen Zugang zu verschiedenen Lernpfaden: nutzen Sie unser Cloud Champion-Portal um sich produktspezifisch weiterzubilden

#### **Preisvorteile**

Sie erhalten einen Signing-Bonus von 50 CHF plus 10 CHF, wenn Sie sich auf dem Cloud Champion-Portal (<https://ingram.cloudchampion.ch/>) registrieren.

Unsere zuverlässigen Partner stellen im Rahmen dieses Partnerprogramms diverse Benefits zur Verfügung, bitte prüfen Sie dazu die Seite 10.

Nehmen Sie an exklusiven Cloud-Events teil und sichern Sie sich spezielle Preisvorteile, beispielsweise am Global Cloud Summit.

Gemeinsam starten wir in das Ingram Micro Cloud-Universum ganz nach dem Motto „The sky is not the limit!“

**Voraussetzung:** Registrierung am Cloud Marketplace sowie erste getätigte Bestellung

**Registrierung zum Programm:** Schicken Sie eine E-Mail an [ch\\_cloud@ingrammicro.com](mailto:ch_cloud@ingrammicro.com) mit dem Betreff: „Ich möchte die Reise zu den Sternen antreten“

Anmelden unter: <https://tinyurl.com/y5m6h7rg>

”

Die vergangenen Monate haben gezeigt, Cloud ist die Gegenwart, das Hier und Jetzt! Ich freue mich daher als Partner an Ihrer Seite zu stehen und Sie auf Ihrem Weg der Transformation zu begleiten. Natürlich stets mit der Frage im Hinterkopf: Wie können wir Sie zum Helden Ihres Kunden machen?

Elvis Hinno  
Cloud Sales Specialist



## In diesem Schritt wird es persönlich! Wir bauen auf den Angeboten aus der Stufe „Gravity“ auf und erweitern die Auswahl mit umfangreiche Zusatzleistungen.

### Cloud Marketplace

Sie erhalten zahlreiche Vergünstigungen auf eine Auswahl unserer Produkte am Cloud Marketplace.

Des Weiteren bieten wir Ihnen 1 % Ermäßigung auf ausgewählte Cloud Produkte. (Für nähere Informationen zu den rabattierbaren Artikeln, kontaktieren Sie bitte Ihren Account Manager). Dieses Angebot gilt nicht zusätzlich bei bereits vorhandenen Rabatten.

### Beratung

Ein Cloud Account Manager ist Ihr persönlicher Ansprechpartner für Fragen und Anliegen aller Art rund um das Thema Cloud. Zusätzlich bieten wir Ihnen die Möglichkeit, halbjährlich ein „Business Review Meeting“ mit Ihrem Account Manager via Teams zu buchen.

### Wissen

In Abstimmung mit Ihnen und Ihren individuellen Anforderungen und Bedürfnissen stellt Ihr Account Manager ein persönliches Lernpaket für Sie zusammen.

### Preisvorteile

Zusätzlich zum Eintritt zu exklusiven Cloud Events, erhalten Sie Preisvorteile, wie etwa beim Ingram Micro Global Cloud Summit.

Wir bieten Ihnen eine Microsoft MS-900 oder AZ-900 Zertifizierung gratis in Form eines Vouchers an.

**Unsere zuverlässigen Partner** stellen im Rahmen dieses Partnerprogramms diverse Benefits zur Verfügung, bitte prüfen Sie dazu die Seite 10.

### Spotlight

Nun sind Sie ein Rising Star! Wir erwähnen Sie in unserem Cloud Newsletter in der Rubrik „Auszeichnung des Monats“.

Voraussetzung: Jährlicher Umsatz (ACV) auf dem Cloud Marketplace von 100.000 CHF

Anmelden unter: <https://tinyurl.com/y5m6h7rg>

”

Wie schon Astrophysiker Harald Lesch sich äusserte: Die Tatsache, dass man etwas über den Himmel weiss, ändert an seinem Zauber nichts.

Also entdecken Sie mit uns den Zauber vom Ingram Micro Cloud Star Programm. Wir begleiten Sie auf Ihrer Reise: von den Vorbereitungen für den kraftvollen Start, über den Ausbau des Wissens und die Erkundung der vielen Möglichkeiten der Cloud bis hin zum Durchbrechen Ihrer bisherigen Cloud-Grenzen. Erleben Sie die Cloud aus einer neuen Perspektive.

Mark Rausch  
Head of Sales



## Mit dem Supernova Status profitieren Sie zusätzlich zu den Leistungen und Angeboten aus „Gravity“ und „Rising Star“ und von höheren Rabatten rund um die Cloud und Ihr damit verbundenes Business.

### Cloud Marketplace

Sie erhalten zahlreiche Vergünstigungen auf eine Auswahl unserer Produkte am Cloud Marketplace.

Des Weiteren bieten wir Ihnen 2 % Ermäßigung auf ausgewählte Cloud Produkte. Für nähere Informationen zu den rabattierbaren Artikeln, kontaktieren Sie bitte Ihren Account Manager. Dieses Angebot gilt nicht zusätzlich bei bereits vorhandenen Rabatten.

### Beratung

Ihr Cloud Account Manager kümmert sich um all Ihre Anliegen. Er steht Ihnen vierteljährlich für ein persönliches „Business Review Meeting“ zur Verfügung. Gemeinsam mit einem Presales Spezialisten erstellt er aufgrund Ihrer Anfrage bis zu drei Kundenanalysen mit Ihnen. Darüber hinaus übernehmen wir eine Lead Generation-Kampagne.

### Preisvorteile

Sie sind bei exklusiven Cloud Events unser Gast! Die Teilnahme ist für Sie kostenlos.

Wir bieten Ihnen verschiedene Microsoft-Zertifizierungen an. Die Auswahl erfragen Sie bitte bei Ihrem Account Manager. Sie erhalten zwei Zertifizierungen kostenlos in Form eines Vouchers.

Wir bieten Ihnen für die Zertifizierungen von Microsoft MS-700 und MS-500 kostenlose, mehrtägige Bootcamps für die entsprechende Prüfung an.

Unsere zuverlässigen Partner stellen im Rahmen dieses Partnerprogramms diverse Benefits zur Verfügung. Bitte prüfen Sie dazu die Seite 10.

### Spotlight

Wir stellen Sie und Ihr Angebot ins Scheinwerferlicht: Zusätzlich zur bereits erwähnten Nennung in unserem Newsletter erstellen wir gemeinsam eine endkundenfokussierte Referenzgeschichte in einem Fachmagazin. Auch auf unserer ITK-Fachmesse, der Ingram Micro TOP, rücken wir Sie in den Vordergrund.

Voraussetzung: jährlicher Umsatz (ACV) auf dem Cloud Marketplace von 250.000 CHF

Anmelden unter: <https://tinyurl.com/y5m6h7rg>



Leistungen Ingram Micro	Voraussetzung	Registrierung am Cloud Marketplace und die erste getätigte Bestellung	jährlicher Umsatz auf dem Cloud Marketplace: 100.000 CHF	jährlicher Umsatz auf dem Cloud Marketplace: 250.000 CHF Abgeschlossene Schulung "Ecosystemizer" durch 1 Person: <a href="https://sway.office.com/GKCaOzE7VhQe4MeJ">https://sway.office.com/GKCaOzE7VhQe4MeJ</a>
	Beratung	✓	✓	✓
	GTM-Hub	✓	✓	✓
	Whitelabeling	✓	✓	✓
	3 Kundenanalysen auf Anfrage	-	-	✓
	Account Manager	-	x	✓
	Business Review	-	halbjährliches Business Review Meeting (via Teams)	vierteljährliches Business Review Meeting (persönlich)
	Lernpfade	✓	✓	✓
	Preisvorteile *	Signing Bonus 50 CHF + 10 CHF bei Registrierung auf Cloud Champion	1% Ermäßigung auf ausgewählte Cloud-Produkte	2% Ermäßigung auf ausgewählte Cloud-Produkte
	Events: Vorteile und Teilnahme	✓	✓	✓
Endkundenfokussierte Referenzgeschichte	-	-	✓	
Erwähnung im Cloud Newsletter (Rubrik „Auszeichnungen des Monats“)	-	✓	✓	
24/7-Partner-Support via Telefon, E-Mail	✓	✓	✓	

\* Gemäss separater Aufstellung auf Seite 11 und 12



Leistungen Ingram Micro	Acronis	30 Tage Trial Version	Rabatt +1%	Rabatt +2%
	AvePoint	30 Tage Trial Version	Kostenlose Lizenz für interne Verwendung (Partner bringt eigenen Storage)	Kostenlose Lizenz für interne Verwendung! (Partner bringt eigenen Storage) + Policies und Insights für MS 365 Schulung
	AWS	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Bel Büroelektronik	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Bittitan	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Boolebox	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Bundesdruckerei	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	ContractZen	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	DocuSign	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	EComfax	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Haldor	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	ITAgree	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Itsmine	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Letsignit	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Microsoft Modern Work	-	kostenlose MCP-Prüfung (AZ-104 oder MS-900) / Rabatt +1%	kostenloses Bootcamp (MS700 oder MS500) / Rabatt +3%
	Microsoft Infrastruktur	-	kostenlose MCP-Prüfung (AZ-104 oder MS-900) / Rabatt +1%	kostenloses Bootcamp (MS700 oder MS500) / Rabatt +3%
	Microsoft Business Applications	-	kostenlose MCP-Prüfung (AZ-104 oder MS-900) / Rabatt +1%	kostenloses Bootcamp (MS700 oder MS500) / Rabatt +3%
	Microsoft Surface	-	-	Demo-Units (Demo-Pricing)
	Microwin	Rabatt +10%	Rabatt +10%	Rabatt +10%

Gleich anmelden unter: <https://tinyurl.com/y5m6h7rq>



Leistungen Ingram Micro	NABSolutions	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Nerdio	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Nomadesk	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Partnercare	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Pickit	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Proofpoint	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Recordia	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	VMRay	Exkl. Webinar	Exkl. Webinar	Exkl. Webinar
	Vinewave	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Zerospam	-	Rabatt +1%	Rabatt +3%
	Inovation-Leaders	-	Rabatt +5%	Rabatt +10%

Gleich anmelden unter: <https://tinyurl.com/y5m6h7rg>

## Terms and Conditions

**Sind die Produkte im Marktplatz bereits verfügbar (was nicht auf alle Brands in der Dokumentation zutrifft), gilt:**

- Neue abgeschlossene Verträge erhalten einen direkten Nachlass gemäss Dokumentation im Marktplatz
- Bestehende Verträge, welche nicht direkt mit einem Nachlass ausgestattet werden, erhalten einen Kickback in der Grössenordnung gemäss Dokumentation
- Kickbacks werden jeweils per Anfang des Folgejahres berechnet (spätestens 31.1 des Folgejahres) und gutgeschrieben
- In die Kickbackberechnung fliessen alle Belege des jeweiligen Kalenderjahres mit ein (1.1.xx - 31.12.xx)
- Partner/Umsatzqualifikation basiert auf sämtlichen Belegen des Marktplatzes zwischen (1.1.xx - 31.12.xx)

**Sie sind bereit für die Cloud?  
Kontaktieren Sie uns und wir starten gemeinsam die Reise!**

**INGRAM** MICRO **CLOUD Marketplace**

<https://ch.cloud.im>



+41 41 784 30 10



**Dominik Buchholz Business**  
Head of Software & Cloud

Tel.: +41 41 784 36 76

E-Mail: [Dominik.Buchholz@ingrammicro.com](mailto:Dominik.Buchholz@ingrammicro.com)



**Adela Drljic**  
Solutions Development  
Specialist II (IaaS)

Tel.: +41 41 784 36 68

E-Mail: [Adela.Drljic@ingrammicro.com](mailto:Adela.Drljic@ingrammicro.com)



**Andreas Kipfer**  
Business Development  
Manager Cloud

Tel.: +41 41 784 36 87

E-Mail: [Andreas.Kipfer@ingrammicro.com](mailto:Andreas.Kipfer@ingrammicro.com)



**Elvis Hinno**  
Sales Consultant Cloud

Tel.: +41 41 784 36 86

E-Mail: [Elvis.Hinno@ingrammicro.com](mailto:Elvis.Hinno@ingrammicro.com)



**Roger Bernhardsgruetter**  
Key Account Manager

Tel.: +41 79 317 15 98

E-Mail: [Roger.Bernhardsgruetter@ingrammicro.com](mailto:Roger.Bernhardsgruetter@ingrammicro.com)



**Milan Miodragovic**  
Key Account Manager

Tel.: +41 79 308 98 93

E-Mail: [Milan.Miodragovic@ingrammicro.com](mailto:Milan.Miodragovic@ingrammicro.com)



**Daniel Gisler**  
Key Account Manager

Tel.: +41 79 398 19 17

E-Mail: [Daniel.Gisler@ingrammicro.com](mailto:Daniel.Gisler@ingrammicro.com)



**INGRAM** MICRO<sup>®</sup> **CLOUD**  
▶ *More as a Service*<sup>™</sup>